

2024

2024

2024

# L'ODYSSÉE

DU BARREAU DE FAMILLE

25 & 26.01.2024

MAISON DE LA CHIMIE

#EGDFP2024

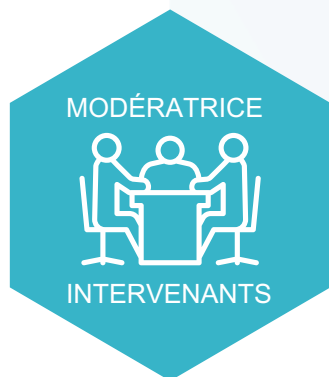


ème  
20

ÉTATS GÉNÉRAUX  
DU DROIT DE LA FAMILLE  
ET DU PATRIMOINE

# EN 2044, Y AURA-T-IL ENCORE UN JUGE ?

## CONFÉRENCE 4



### **Charlotte ROBBE**

Membre de la commission Textes du Conseil national des barreaux, avocate au barreau de Paris, spécialiste en droit de la famille, des personnes et de leur patrimoine

### **Soraya AMRANI-MEKKI**

Professeur agrégée (École de droit de Sciences Po – Paris), directrice de la spécialité contentieux économique et arbitrage, fondatrice et directrice de l'observatoire des modes amiables de résolution des différends (OMARd)

### **Béatrice WEISS-GOUT**

Avocate honoraire, spécialiste en droit de la famille, des personnes et de leur patrimoine, ancienne membre du Conseil national des barreaux (mandature 2003 - 2005)

# INTRODUCTION

Soraya Amrani-Mekki

# POURQUOI ?

## A. Pour le **PIRE** : Gestion des flux

- a) Evolution de la loi
- b) Evolution des outils : Numérique

## B. Mais aussi pour le **MEILLEUR** :

- a) Quête de sens
- b) Calcul professionnel
- c) Calcul économique

# COMMENT ?

## A. L'avocat de l'amiable : une expertise juridique au service de l'amiable

- a) Expert du droit de l'amiable
- b) Expert de l'articulation de l'amiable et de la procédure

## B. Les outils amiables

- a) La contractualisation de la résolution des différends
- b) La gestion contentieuse

# INTRODUCTION

Béatrice Weiss-Gout

# LES BESOINS DE CONSEILS

La vie des familles est plus compliquée qu'autrefois :

- La complexification des situations familiales
- La disparition des « autorités dites légitimes »

Ces évolutions créent pour les citoyens des besoins d'accompagnement

# POURQUOI L'AVOCAT POUR REpondre À CES BESOINS ?

Les réponses actuelles sont insuffisantes

Les avocats ne manquent pas d'atouts pour construire une offre satisfaisante

Mais la réussite suppose certaines conditions

- Une formation adaptée
- Une structuration des cabinets
- Un modèle économique à construire



# COMMENT DÉVELOPPER CETTE ACTIVITÉ DE CONSEIL AUX FAMILLES

Elaborer les services à offrir

Engager le Barreau de Famille dans la conquête du Marché  
du Conseil aux familles